

# L'art de faire parler les chiffres

**PORRENTRUUY** Formulaires, impôts, comptabilité: pour beaucoup d'entre nous, ce sont des maux nécessaires. Pour l'équipe de la fiduciaire bruntrutaine D+G Cuenin, c'est une passion. Parce que derrière la froideur des chiffres, ils voient leurs clients: des entreprises, des indépendants et des particuliers, autrement dit des gens.



Guillaume Cuenin et deux de ses collaboratrices.

C'est une période particulière pour de nombreuses entreprises. Pour la fiduciaire D+G Cuenin, à Porrentruy, elle l'est doublement. D'un côté, l'effectif est réduit: deux de ses cinq collaborateurs sont à l'arrêt, par mesure de précaution et par perte de travail sur certains dossiers. De l'autre, la charge de travail a bondi. «*Nous sommes très sollicités pour préparer des dossiers de demande de réduction des horaires de travail, de prêts Covid-19 et de d'indemnités APG, confirme le directeur Guillaume Cuenin. On essaie aussi de renseigner nos clients au sujet des mesures prises par la Confédération. Et nous avons également de nouveaux clients qui font appel à nous, parce que le Canton rémunère les entreprises qui passent par une fiduciaire pour ces demandes qui sont un peu particulières.*»

## Un travail d'équipe

D+G Cuenin. Derrière ces lettres se cache une partie de l'histoire de l'entreprise. «D», c'est le papa, Didier Cuenin. «Il a monté une première

société dans les années 1990, puis il est parti dans le monde de l'entreprise, raconte Guillaume Cuenin. Mais ça lui manquait trop, alors il a créé une nouvelle structure en 2011.» «G», vous l'avez donc compris, c'est le fils, Guillaume, qui a rejoint l'équipe en 2014 et qui, par les hasards pas toujours heureux de la vie, s'est retrouvé à la tête de l'entreprise deux ans plus tard. Un directeur atypique cependant. Car dans sa fiduciaire, «*tout le monde est un peu au même niveau, on prend les décisions à plusieurs.*» De même, «*il y a toujours plusieurs personnes au courant d'un dossier. C'est rassurant pour le client: si la personne qui s'occupe de lui habituellement n'est pas là, quelqu'un d'autre pourra le renseigner.*»

Des clients, la fiduciaire D+G Cuenin en compte une petite centaine dans son portefeuille, entre entreprises, indépendants et personnes privées. Tous sont Jurassiens, mais issus de secteurs variés, comme la restauration, l'horlogerie, l'agriculture, le bâtiment, etc. «*C'est aussi ça qui est intéressant, poursuit Guillaume Cuenin. Cela nous per-*

*met d'apprendre à mieux connaître notre environnement.*»

## Les vertus de la comptabilité analytique

À ces clients, la fiduciaire offre toute une palette de services: conseil en fiscalité, déclaration d'impôt, comptabilité d'entreprise, gestion du personnel (salaires, contrats de travail, etc.), représentation fiscale pour des entreprises étrangères, transmission d'entreprises... «*Nous accompagnons nos clients tout au long de leurs activités commerciales, résume Guillaume Cuenin. Et ce sur quoi on aime bien mettre l'accent, c'est la comptabilité analytique. Travailler les chiffres et donner à nos clients des informations qui leur parlent et qui peuvent améliorer la performance de leur entreprise, apporter une plus-value ou même, pourquoi pas, permettre un investissement. C'est quelque chose qui nous passionne.*» Un exemple, peut-être? «*Il y a quelques années, l'un de nos clients, un entrepreneur, se demandait pourquoi il ne parvenait pas à dégager de bénéfice. Son entreprise*

*fonctionnait, il payait ses salaires et ses factures, mais il ne faisait pas de bénéfice. En analysant sa comptabilité, on s'est rendu compte que toute sa visserie – c'est quelqu'un qui travaillait dans la pose de sols – n'était pas facturée. Et cela représentait tout de même 15'000 francs par an.»*

## Visions d'avenir

À l'heure actuelle, D+G Cuenin est une entreprise qui se porte bien. «*Il y a même des projets de développement, confie Guillaume Cuenin. On pense à s'agrandir un peu, mais sans perdre cet esprit familial qui est aussi un plus pour notre clientèle.*» Tout cela attendra de toute manière le retour à une situation normale, si tant est qu'elle le redevienne un jour: «*On ressent les inquiétudes de nos clients, certains craignent que ce confinement dure longtemps et qu'ils ne puissent pas s'en relever. Mais c'est difficile d'en dire plus, je pourrais facilement me tromper!*» Il lit dans les chiffres, pas dans une boule de cristal.